



MAIA

AGÊNCIA NO BOLSO · PAINEL DO CLIENTE

DOCUMENTO DE PROJETO · VISÃO DO PRODUTO

Projeto Painel MAIA

A área única onde o cliente e o parceiro vivem: catálogo, faturas, limites, indicações e status — tudo mobile-first e movido por IA. Este documento funde o estado atual do painel com a engenharia reversa da Builderall e mostra, em mockups, como cada tela vai ficar.

12 MÓDULOS

8 TELAS · MOBILE + DESKTOP

ROADMAP POR ONDAS

SRJ BATISTA & VISGUEIRA LTDA · CNPJ 12.472.917/0001-78 · © 2026 AGÊNCIA NO BOLSO ·
POWERED BY MAIA

Decisões de Joel + Salatiel

Estas são todas as perguntas que travam o projeto. Onde há um selo verde é a recomendação — basta confirmar ou trocar. Só depois de fechar estes pontos o jurídico finaliza os contratos e o dev começa a construir. Sugestão de ordem: resolver **A + B** primeiro, que destrava contrato e cobrança.

 **trava tudo**  **importante**  **acabamento**

A Comissão & Associados



1. % de comissão da venda direta sobre a mensalidade do indicado (1ª mensalidade e recorrente).

1ª: _____ % · recorrente: _____ %

2. Tem 2º nível (ganhar sobre a venda dos parceiros que o associado recrutou)?

Recomendação: só 1 nível no início

3. Cobra taxa pra virar associado (Builderall cobra ~US\$50/ano)?

Recomendação: sem taxa no início

4. A 1ª mensalidade tem bônus (associado leva a 1ª inteira)?

5. Regras de saque: valor mínimo e prazo de liberação (hold).

mínimo R\$ _____ · libera em _____ dias

B Cobrança & Inadimplência



6. Valor da mensalidade do cliente MAIA — o material assumiu R\$597. Confirma?

7. Formas de pagamento aceitas via Asaas (PIX / boleto / cartão recorrente).

8. Inadimplência suspende o acesso ao painel? Em quantos dias?

9. Cliente atrasado pausa a comissão recorrente do sponsor?

Recomendação: sim — comissão só sobre mês pago

C Como o cliente vira parceiro



10. Critério pra virar associado: indicação de um sponsor, aprovação da casa, assinar o Contrato de Associados — ou combinação?

11. A tela "fale com quem te indicou" mostra só nome + botão que avisa o sponsor, ou nome + WhatsApp direto?

D Cofre de credenciais



12. Quais integrações entram no cofre no lançamento (Meta/Instagram, Asaas do cliente, e-mail, CRM, outras)?

13. "Cofre de Tags" = credenciais/APIs (foi como interpretei) ou também pixels/tags de rastreamento?

E Plataforma · retenção e acabamento



14. Universidade: reaproveita a área de membros que já existe (:5095) ou constrói no painel?

Recomendação: reaproveitar

15. Central de Ajuda: usa o suporte MAIA (WhatsApp) atual ou ferramenta dedicada?

Recomendação: usar o existente

16. Agendar reunião pelo painel: todo cliente ou só premium?

17. Gerenciador de contas: multi-usuário / acesso delegado já no MVP ou só conta única?

18. Deleção de conta (LGPD): carência pra reverter antes de apagar.

Recomendação: 7 dias

F Jurídico · inputs pro Lucas



19. Titular dos contratos e da NF: SRJ Batista & Visgueira LTDA — CNPJ 12.472.917/0001-78. Confirma?

20. Dados fiscais pra emissão de NF no Asaas (município/regime) já configurados na conta?

Fechados A + B e os itens 19–20, o Lucas finaliza os três documentos legais (Termo de Uso, Política de Privacidade LGPD, Contrato de Associados) já esboçados no handoff.

A visão do Painel MAIA

O Painel MAIA (painel.agencianobolso.com.br) é a área logada de quem contrata a MAIA. A tese, aprendida da Builderall e adaptada ao nosso modelo, é **fundir cliente e parceiro no mesmo painel**: o mesmo lugar que entrega a ferramenta é o motor de indicação. Toda a experiência é **mobile-first** — a maioria acessa pelo celular — e movida por IA no atendimento e no monitoramento.

O que já está no ar

Login por código, dashboard do cliente, / catalogo, /recursos, /passo-a-passo, / mensalidade, suporte por ticket e o /admin de governança (login-gated, aprovado pelo Salatiel).

O que vem no v2

Menu de navegação e reorganização, Plano & Limites (monitoramento real), Faturas com Asaas + NF, Conta com termos e deleção, Central de Status e Universidade. Experiência mobile/PWA como prioridade.

Os 6 movimentos que copiamos da Builderall

- **Cliente e parceiro no mesmo painel** — o modo associado é latente no menu de todo cliente e destrava por flag.
- **Atribuição por sponsor gravada no cadastro** (sponsor_id permanente, não só cookie) com comissão recorrente enquanto a assinatura estiver ativa.
- **Comissão simples e recorrente**, no máximo 2 níveis (o multinível de 3 da Builderall é overkill e traz risco de 'pirâmide').
- **Faturas amarradas ao Asaas**, com a NFS-e emitida automaticamente no pagamento — o painel só espelha status e link.
- **Cofre de credenciais criptografado** — o cliente guarda os tokens que a MAIA consome, com cripto em repouso e escopo mínimo.
- **Universidade + Ajuda + Notificações + Contas** como pilares de retenção e sinal de plataforma séria.

Como ler este documento. Primeiro a arquitetura e os 12 módulos (uma rota por seção, com o que faz, a inspiração Builderall e o estado). Depois os 8 mockups de tela pra ver o painel antecipado. Em seguida os sistemas transversais (Indicação, Faturas/Asaas, Cofre, Governança) e o roadmap por ondas.

Documentos-fonte (completos, online)

Este ebook é a síntese. Os dois handoffs técnicos que o embasam estão publicados na íntegra — toque para abrir cada um no navegador:

ESTADO ATUAL DO PRODUTO



Handoff do Painei (completo)

O que já está no ar, regras de negócio, pendências, roadmap v2 e o plano da madrugada do painel.agencianobolso.com.br.

→ docs.agencianobolso.com.br/painel-handoff.html

ENGENHARIA REVERSA



Handoff da Builderall (completo)

A modelagem completa: indicação/associados, faturas+Asaas, cofre, universidade, contas e os esqueletos legais.

→ docs.agencianobolso.com.br/builderall-handoff.html

Os 12 módulos do painel

01	/catalogo · Catálogo (Ferramentas & Conecte)	Já no ar
02	/recursos · Recursos	Já no ar
03	/passo-a-passo · Passo a passo	Já no ar
04	/mensalidade · Mensalidade	Já no ar
05	/conta · Conta (Informações + Segurança)	Roadmap v2
06	/faturas · Faturas	Roadmap v2
07	/plano-limites · Plano & Limites	Roadmap v2
08	/status · Central de Status	Roadmap v2
09	/ajuda · Central de Ajuda	Roadmap v2
10	/universidade · Universidade MAIA	Roadmap v2
11	/associados · Área de Associados	Futuro
12	/admin · Admin (governança interna)	Já no ar

I Módulos do painel

Uma seção por rota. Cada módulo traz o que faz, a inspiração na Builderall e o estado atual: já no ar, roadmap v2 ou futuro.

/catalogo

Catálogo (Ferramentas & Conecte)

JÁ NO AR

O QUE FAZ

Vitrine das skills e soluções que a MAIA entrega pro cliente. Baixa o PDF do catálogo de skills (v3) e abre o catálogo vivo em skill.agencianobolso.com.br. Cada card 'Conecte X' amarra no Cofre de Tokens: conectar uma integração é cadastrar a credencial no cofre.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall: 'Ferramentas' lista os apps da plataforma e 'Conecte' é o hub de integrações/marketplace. No nosso painel isso vira a vitrine das skills MAIA (o que a MAIA faz por você) cruzada com o Cofre.

/recursos

Recursos

JÁ NO AR

O QUE FAZ

Hub institucional: Site MAIA, catálogo vivo e Suporte institucional. Sem contatos pessoais — tudo passa pelo canal oficial.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Camada de acabamento que sinaliza plataforma séria, inspirada nos atalhos institucionais do rodapé do Office da Builderall.

/passo-a-passo

Passo a passo

JÁ NO AR

O QUE FAZ

Vídeos de instalação da MAIA (migrados da antiga área de parceiros), servidos com login. É a trilha de onboarding do cliente novo.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Equivalente ao 'Getting Started' da Builderall, que conduz o usuário pelos primeiros passos antes de liberar o resto.

/mensalidade

Mensalidade

JÁ NO AR

O QUE FAZ

Regra escrita e visível: a cobrança começa 30 dias após a instalação concluída, R\$597/mês. Pagamento Asaas ainda é placeholder até a API entrar.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Faturamento nativo dentro do painel, como a Builderall faz — o cliente entende e gerencia a assinatura sem sair da plataforma.

/conta

Conta (Informações + Segurança)

ROADMAP V2

O QUE FAZ

Gerenciador de contas: dados cadastrais e fiscais (pra NF), senha, 2FA, log de usuário, aceite de termos com data/versão (re-aceite quando publicar nova versão) e deleção de conta (LGPD art. 18) com carência e anonimização.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall: aba Segurança com Senha, Token 2FA, Log de usuário, bloco de Termos com aceite e Deleção da conta — capturado ao vivo no Office.

/faturas

Faturas

ROADMAP V2

O QUE FAZ

Cada ciclo vira uma linha: competência, valor, status (paga/pendente/vencida), forma de pagamento, botão de recibo (PDF do painel) e link/PDF da Nota Fiscal (NFS-e emitida automaticamente pelo Asaas). Sincronizado por webhook + reconciliação.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall: aba Faturas com histórico de cobranças e status. No nosso painel a mesma tabela 'invoices' é a fonte única — sem duplicar dado.

/plano-limites

Plano & Limites

ROADMAP V2

O QUE FAZ

O dashboard de monitoramento que o Joel pediu. Três planos que compõem a entrega, cada um com consumo x teto: Claude (tokens/uso via API Anthropic), Servidor (CPU, RAM, disco, tráfego da VPS Hostinger) e Skills Premium MAIA (licença). Barra por recurso, status ok/atenção/estourado e alerta ao cruzar o teto.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall: a aba 'Plano & Limites' mostra o plano e o consumo x teto de cada recurso (inscritos, e-mails, contas de e-mail). Copiamos a mecânica do medidor consumo/limite.

/status

Central de Status

ROADMAP V2

O QUE FAZ

Três fontes em tempo real: Claude (status.claude.com — o cérebro), Hostinger (statuspage.hostinger.com — o corpo) e o nosso status.agencianobolso.com.br (ligado às skills — responsabilidade da casa). O cliente separa na hora pane upstream de pane nossa.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Novo — sem par direto na Builderall. Consome as statuspages externas (JSON/Atom) e monta a nossa própria; reaproveita a rotina que já checa status.claude.com 3x/dia nos grupos.

/ajuda

Central de Ajuda

ROADMAP V2

O QUE FAZ

Base de conhecimento pesquisável + abertura de chamado (suporte MAIA já existente, sem duplicar) + agendamento de reunião in-app (onboarding/suporte com o time), que gera evento e link de vídeo e notifica na central.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall: Ajuda com KB + suporte, e agenda reunião dentro da própria plataforma. Estendemos com o agendamento in-app.

/universidade

Universidade MAIA

ROADMAP V2

O QUE FAZ

Área de treinamentos com trilhas: (1) usar a MAIA no seu negócio, (2) configurar suas integrações (casa com o Cofre) e (3) trilha de Associado (como indicar e ganhar). Vídeos + materiais, reaproveitando a área de membros existente (:5095) como motor.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall University: base de conhecimento com trilhas e vídeos ensinando cada ferramenta e a vender como afiliado.

/associados

Área de Associados

FUTURO

O QUE FAZ

Item sempre visível no menu pra todo cliente (cria desejo), gated por flag is_partner. Parceiro ativo abre link, indicações, ganhos e materiais. Quem não é parceiro vê tela de convite mostrando quem o indicou — nunca um 404.

INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Builderall: o item de afiliados aparece no menu do Office pra todos, mas as ferramentas só destravam pra quem aderiu ao programa. Detalhe completo no módulo de Indicação.

/admin

Admin (governança interna)

JÁ NO AR

O QUE FAZ

Painel da equipe, login-gated e separado do cliente: status de cada cliente (instalação/teste/ativo), data de início da cobrança (+30d), pagamento (placeholder Asaas), atrasados, botão 'instalação concluída' e log de auditoria (login, código, viu página, baixou material, abriu chamado, silêncio da MAIA >4h).

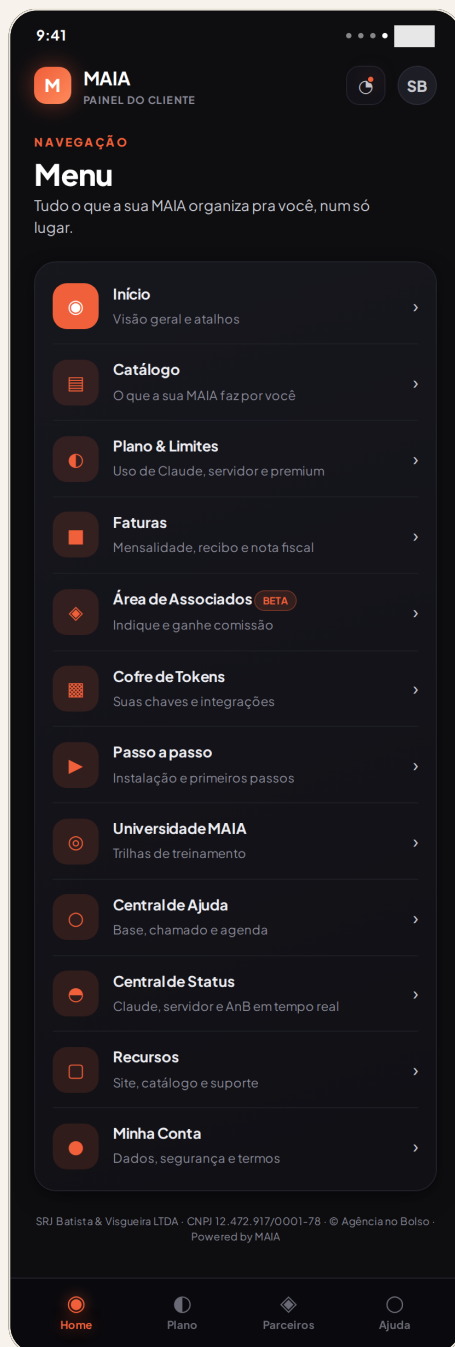
INSPIRAÇÃO BUILDERALL

Inspirado no back-office que a Builderall usa pra operar contas; no nosso caso, aprovado pelo Salatiel e restrito aos sócios.

II Mockups das telas

Como o painel vai ficar, na direção visual Dark Fintech, em dois formatos por tela-chave: no celular (mobile) e no computador (desktop). Dados de exemplo, visual on-brand — a régua visual da entrega.

NO CELULAR · MOBILE

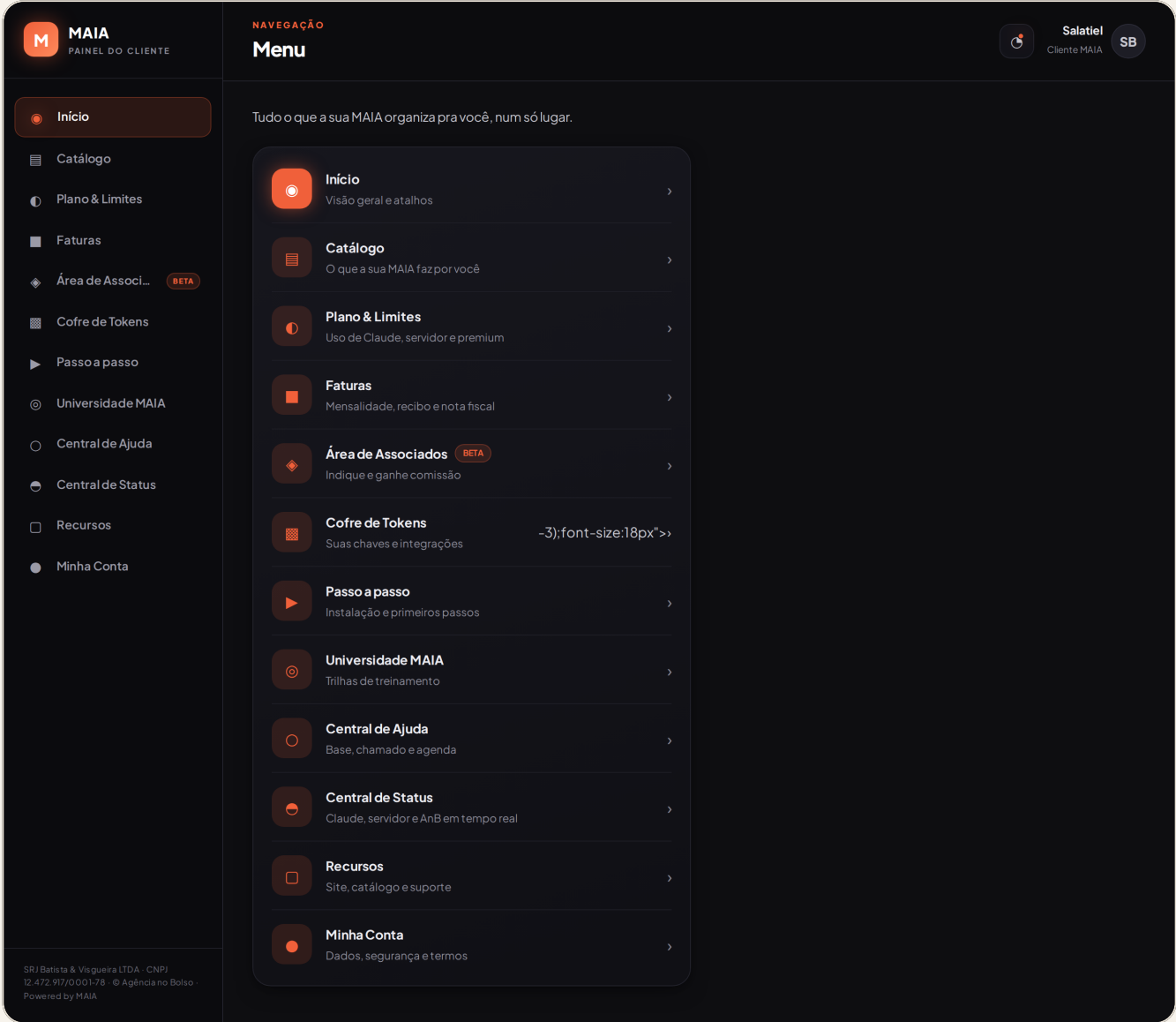


NAVEGAÇÃO

Menu único, tudo num lugar

O que o Joel pediu em primeiro lugar: um menu de navegação que organiza todo o conteúdo hoje espalhado. Cada rota do painel vira um item claro, com ícone, título e descrição.

- **Área de Associados** sempre visível (com selo BETA) — cria desejo mesmo em quem ainda não é parceiro.
- Rodapé jurídico fixo com o CNPJ da SRJ Batista & Visgueira.
- Ordem pensada: uso diário no topo, institucional embaixo.





HOME

Dashboard que abre mostrando saúde

A tela principal responde a primeira pergunta do cliente: 'está tudo funcionando?'. Status da conta, saúde das 3 camadas (Claude, servidor, skills), atalhos rápidos e atividade recente.

- Card de status escuro com os números que importam: skills em uso, integrações, próxima cobrança.
- Semáforo de saúde das 3 fontes, espelhando a Central de Status.
- Grade de atalhos pros módulos mais usados.

M

MAIA

PAINEL DO CLIENTE

Início

Catálogo

Plano & Limites

Faturas

Área de Associ...

BETA

Cofre de Tokens

Passo a passo

Universidade MAIA

Central de Ajuda

Central de Status

Recursos

Minha Conta

BEM-VINDO DE VOLTA

Olá, Salatiel

Salatiel

Cliente MAIA

SB

Sua MAIA está ativa e trabalhando por você.

STATUS DA CONTA

Ativa & saudável

14

skills em uso

3

integrações

R\$597

próxima em 12 dias

ATALHOS

SAÚDE DO SISTEMA

Plano & Limites

Uso x cota do mês

Faturas

1 paga · em dia

Associados

Indique e ganhe

Universidade

2 trilhas novas

Sistemas

Tudo no ar

Claude

cérebro

Operacional

Servidor

Hostinger

Operacional

Skills MAIA

nós

Operacional

ATIVIDADE RECENTE

Pagamento confirmado

Mensalidade de agosto · há 2 dias

Nova trilha liberada

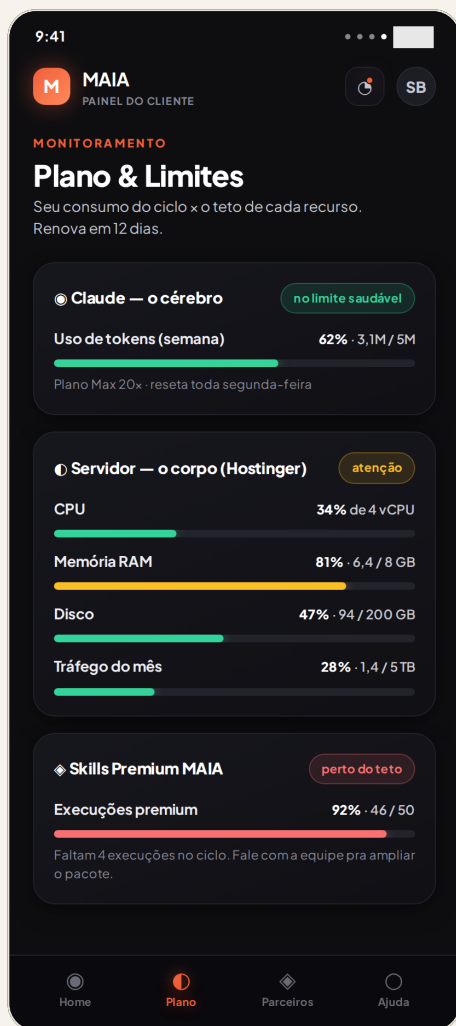
Universidade MAIA · há 3 dias

Novo indicado no seu link

Área de Associados · há 5 dias

SRJ Batista & Visgueira LTDA · CNPJ
12.472.917/0001-78 · © Agência no Bolso ·
Powered by MAIA

PROJETO PAINEL MAIA · página 15 de 39



PLANO & LIMITES

O monitoramento consumo x teto

Materializa o dashboard que o Joel detalhou. Três blocos — Claude, Servidor e Skills Premium — cada um com barra de consumo, percentual e status colorido (ok/atenção/estourado).

- **Claude:** tokens da semana x cota do plano Max.
- **Servidor:** CPU, RAM, disco e tráfego da VPS Hostinger.
- **Premium:** execuções x limite da licença, com alerta quando chega perto do teto.

M

MAIA

PAINEL DO CLIENTE

Início

Catálogo

Plano & Limites

Faturas

Área de Associ...

BETA

Cofre de Tokens

Passo a passo

Universidade MAIA

Central de Ajuda

Central de Status

Recursos

Minha Conta

SRJ Batista & Visgueira LTDA · CNPJ
12.472.917/0001-78 · © Agência no Bolso ·
Powered by MAIA

MONITORAMENTO

Plano & Limites

Salatier

SB

Cliente MAIA

Seu consumo do ciclo x o teto de cada recurso. Renova em 12 dias.

Claude — o cérebro

no limite saudável

Uso de tokens (semana) 62% · 3,1M / 5M

Plano Max 20x · reseta toda segunda-feira

Servidor — o corpo (Hostinger)

atenção

CPU34% de 4 vCPU

Memória RAM81% · 6,4 / 8 GB

Disco47% · 94 / 200 GB

Tráfego do mês28% · 1,4 / 5 TB

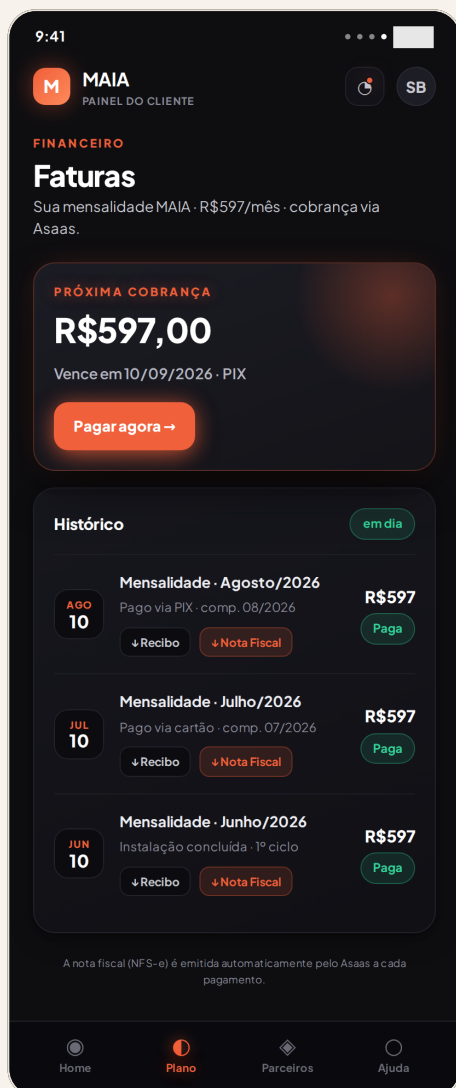
Skills Premium MAIA

perto do teto

Execuções premium92% · 46 / 50

Faltam 4 execuções no ciclo. Fale com a equipe pra ampliar o pacote.

PROJETO PAINEL MAIA · página 17 de 39



FINANCEIRO

Faturas com recibo e nota fiscal

Cada ciclo é uma linha com competência, valor e status. Próxima cobrança em destaque, histórico com botões de recibo e de Nota Fiscal.

- Botão de **Nota Fiscal** em destaque coral — a NFS-e sai automática pelo Asaas.
- Status 'Paga' em verde, leitura instantânea do que está em dia.
- Card de próxima cobrança com valor, vencimento e forma de pagamento.

M

MAIA

PAINEL DO CLIENTE

Início

Catálogo

Plano & Limites

Faturas

Área de Associ...

BETA

Cofre de Tokens

Passo a passo

Universidade MAIA

Central de Ajuda

Central de Status

Recursos

Minha Conta

FINANCEIRO

Faturas

Salatier

SB

Cliente MAIA

Sua mensalidade MAIA - R\$597/mês - cobrança via Asaas.

PRÓXIMA COBRANÇA

R\$597,00

Vence em 10/09/2026 - PIX

Pagar agora →

Histórico

em dia

AGO

10

Mensalidade - Agosto/2026

Pago via PIX - comp. 08/2026

Recibo

Nota Fiscal

R\$597

Paga

JUL

10

Mensalidade - Julho/2026

Pago via cartão - comp. 07/2026

Recibo

Nota Fiscal

R\$597

Paga

JUN

10

Mensalidade - Junho/2026

Instalação concluída - 1º ciclo

Recibo

Nota Fiscal

R\$597

Paga

A nota fiscal (NFS-e) é emitida automaticamente pelo Asaas a cada pagamento.

SRJ Batista & Visgueira LTDA - CNPJ
12.472.917/0001-78 · © Agênciano Bolso ·
Powered by MAIA

PROJETO PAINEL MAIA · página 19 de 39



GERENCIADOR DE CONTAS

Conta, termos e deleção (LGPD)

Sub-abas Informações e Segurança. Aqui vive o aceite de termos com data e versão, o 2FA, o log de usuário e a deleção de conta conforme a LGPD.

- **Aceite com data e versão** de cada documento; nova versão exige re-aceite.
- Contrato de Associados listado como pendente até o cliente aderir.
- Zona de deleção com carência de 7 dias e retenção fiscal do que a lei exige.

M

MAIA

PAINEL DO CLIENTE

Início

Catálogo

Plano & Limites

Faturas

Área de Associ...

BETA

Cofre de Tokens

Passo a passo

Universidade MAIA

Central de Ajuda

Central de Status

Recursos

Minha Conta

SRJ Batista & Visgueira LTDA · CNPJ
12.472.917/0001-78 · © Agência no Bolso ·
Powered by MAIA

GERENCIADOR DE CONTAS

Minha Conta

Salatiel

SB

Cliente MAIA

Informações

Segurança

Acesso

E-mail

salatielbatista13@gmail.com

Autenticação em 2 fatores

Camada extra de segurança

Log de usuário

Últimos acessos e ações da conta

Deleção da conta

Ao solicitar, você tem 7 dias de carência pra reverter. Dados fiscais (notas e faturas) são retidos por obrigação legal; o restante é anonimizado. Comissões cessam.

Solicitar exclusão da conta

Termos & Privacidade

Termo de Uso

Aceito em 05/06/2026 · v1.2

Aceito

Política de Privacidade (LGPD)

Aceita em 05/06/2026 · v1.1

Aceito

Contrato de Associados

Ainda não aderido

Pendente



PROGRAMA DE PARCEIROS

Árvore de indicações e comissão

O diferencial estratégico: transformar cliente em canal de venda. ID de associado, link de indicação, resumo de comissões (em espera / disponível / pago) e a árvore da rede.

- **sponsor_id** gravado no cadastro (não só cookie) — fonte da verdade da atribuição.
- Árvore com nível 1 (indicados diretos) e nível 2 (override), comissão recorrente enquanto a assinatura estiver ativa.
- Cartões de comissão: em espera, disponível pra saque e total pago.

M

MAIA

PAINEL DO CLIENTE

● Início

☰ Catálogo

📄 Plano & Limites

📄 Faturas

🔥 Área de Associ... BETA

📄 Cofre de Tokens

▶ Passo a passo

🕒 Universidade MAIA

🔍 Central de Ajuda

🔄 Central de Status

📄 Recursos

● Minha Conta

PROGRAMA DE PARCEIROS

Área de Associados

🔄

Salatiel

SB

Cliente MAIA

Seu ID: **MAIA-00042** · indique a MAIA e ganhe comissão recorrente.

EM ESPERA

R\$358

DISPONÍVEL

R\$1.194

TOTAL PAGO

R\$4.776

SEU LINK DE INDICAÇÃO

painel.agencianobolso.com.br/r/MAIA-00042

Copiar link

Sua rede

3 diretos - 2 nível 2

SB

Você — MAIA-00042

Sponsor: Agência no Bolso (casa)

VI

VIA assinatura ativa

Nível 1 · desde jun/26

R\$179/mês

IA

Iarley ativa

Nível 1 · desde jul/26

R\$179/mês

GC

Grupo Cristina

Nível 2 · via Iarley

R\$59/mês

SRJ Batista & Visgueira LTDA · CNPJ
12.472.917/0001-78 · © Agência no Bolso ·
Powered by MAIA

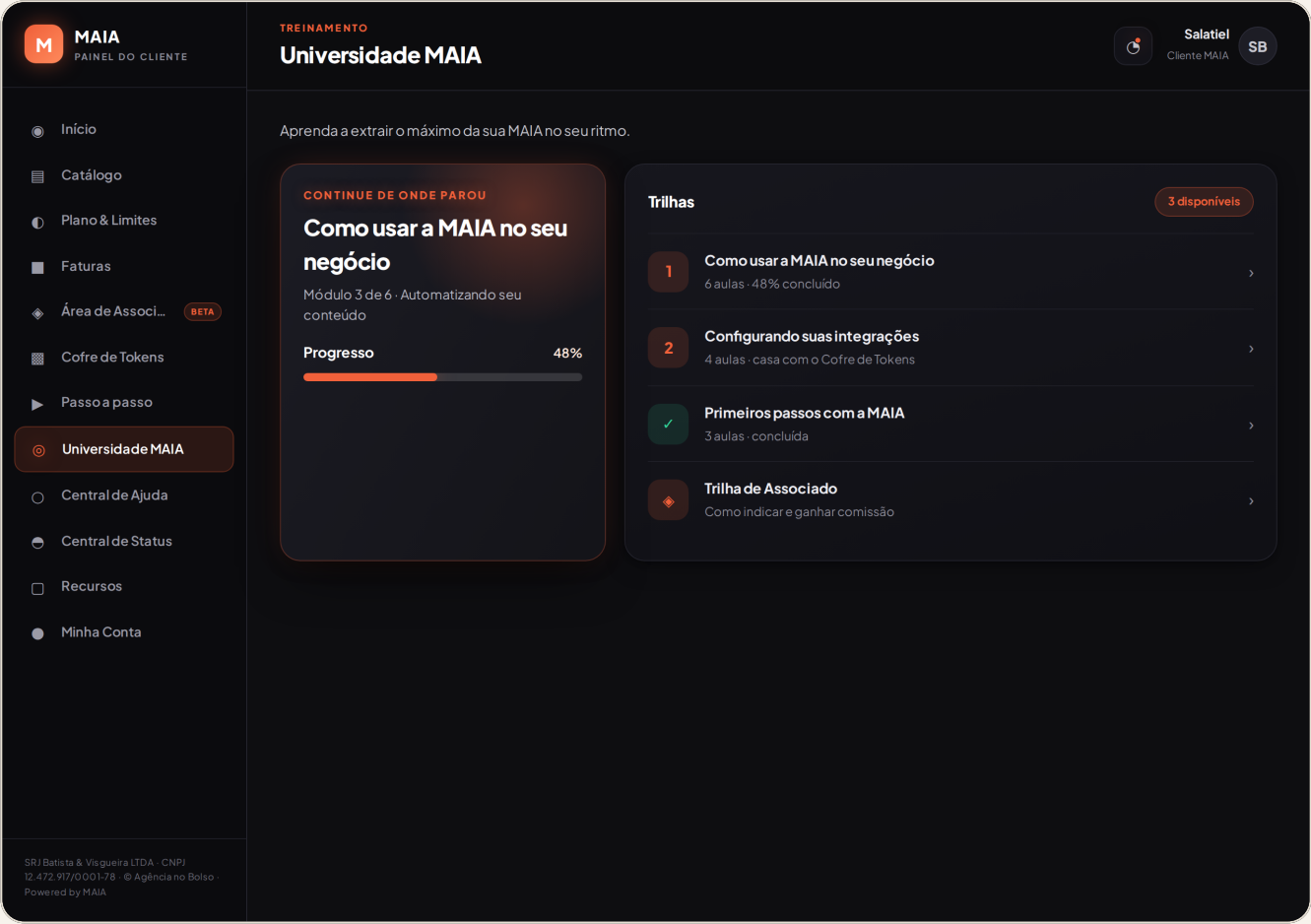


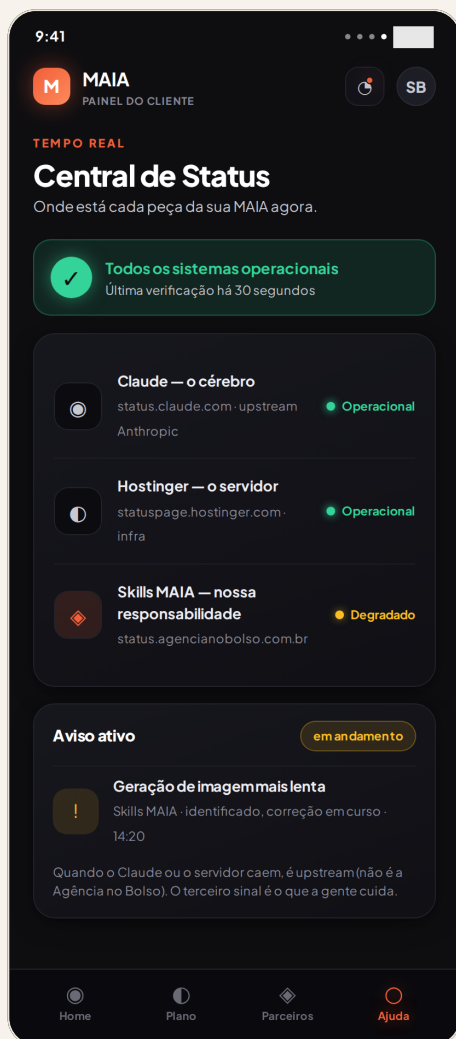
TREINAMENTO

Universidade MAIA

Trilhas de treinamento que aumentam retenção. Continua de onde parou, progresso por trilha e a trilha de Associado pra ensinar o cliente a indicar.

- Card 'continue de onde parou' com barra de progresso.
- Trilhas: usar a MAIA, configurar integrações e trilha de Associado.
- Reaproveita a área de membros já existente (:5095) como motor.





TEMPO REAL

Central de Status

Separa na hora o que é pane upstream do que é responsabilidade nossa. Claude e Hostinger não são nossa alçada; as skills MAIA são — e o cliente vê isso com clareza.

- Banner geral verde quando tudo opera; aviso ativo quando algo degrada.
- Três fontes: Claude (cérebro), Hostinger (corpo) e Skills MAIA (nós).
- Quando o Claude cai, o cliente entende que é a Anthropic, não a Agência no Bolso.

M

MAIA

PAINEL DO CLIENTE

● Início

☰ Catálogo

ⓘ Plano & Limites

■ Faturas

◆ Área de Associ...

BETA

■ Cofre de Tokens

▶ Passo a passo

🕒 Universidade MAIA

○ Central de Ajuda

☰ Central de Status

☐ Recursos

● Minha Conta

TEMPO REAL

Central de Status

🔄

Salatier

SB

Cliente MAIA

Onde está cada peça da sua MAIA agora.

✓

Todos os sistemas operacionais

Última verificação há 30 segundos

🕒

Claude — o cérebro

status.claude.com · upstream Anthropic

● Operacional

🌙

Hostinger — o servidor

statuspage.hostinger.com · infra

● Operacional

🔥

Skills MAIA — nossa responsabilidade

status.agencianobolso.com.br

● Degradado

Aviso ativo

em andamento

!

Geração de imagem mais lenta

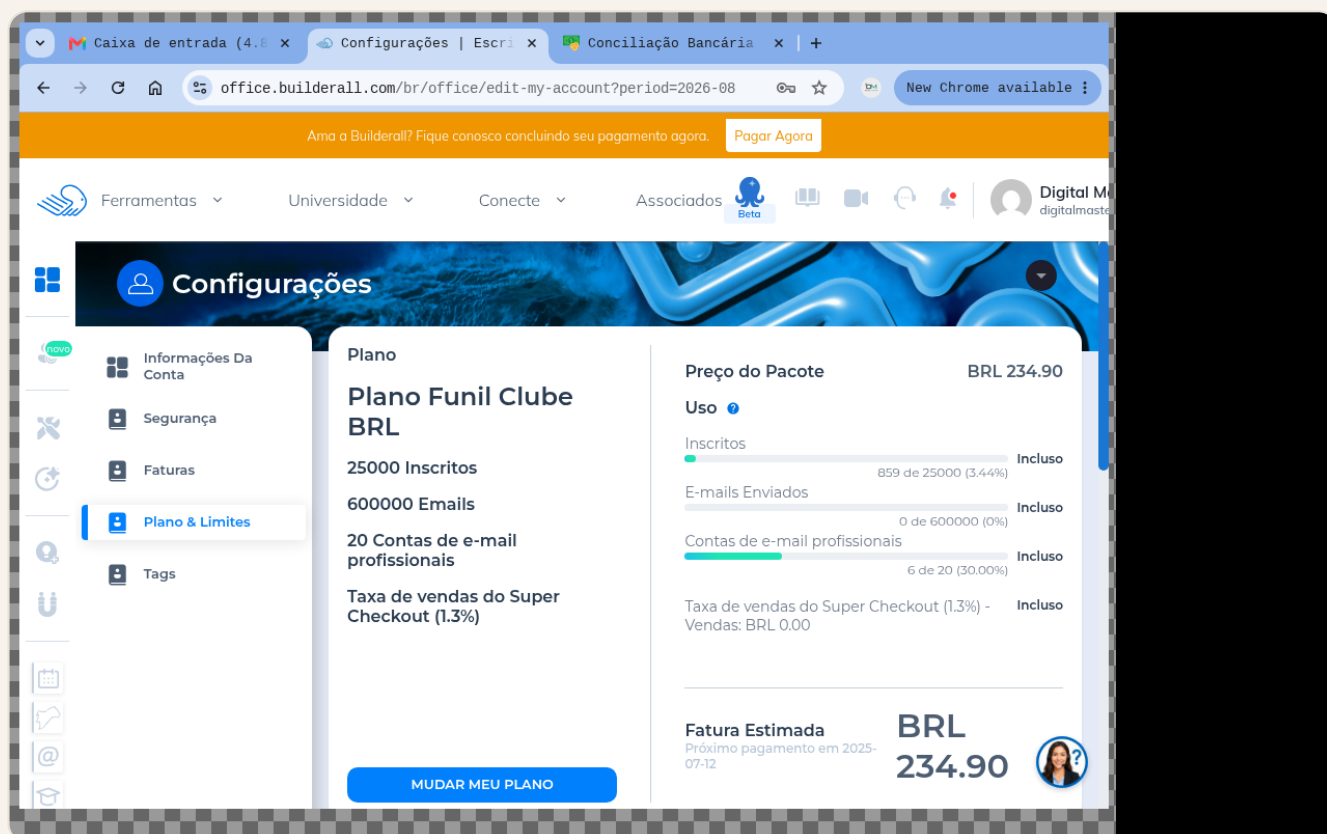
Skills MAIA - identificado, correção em curso - 14:20

Quando o Claude ou o servidor caem, é upstream (não é a Agência no Bolso). O terceiro sinal é o que a gente cuida.

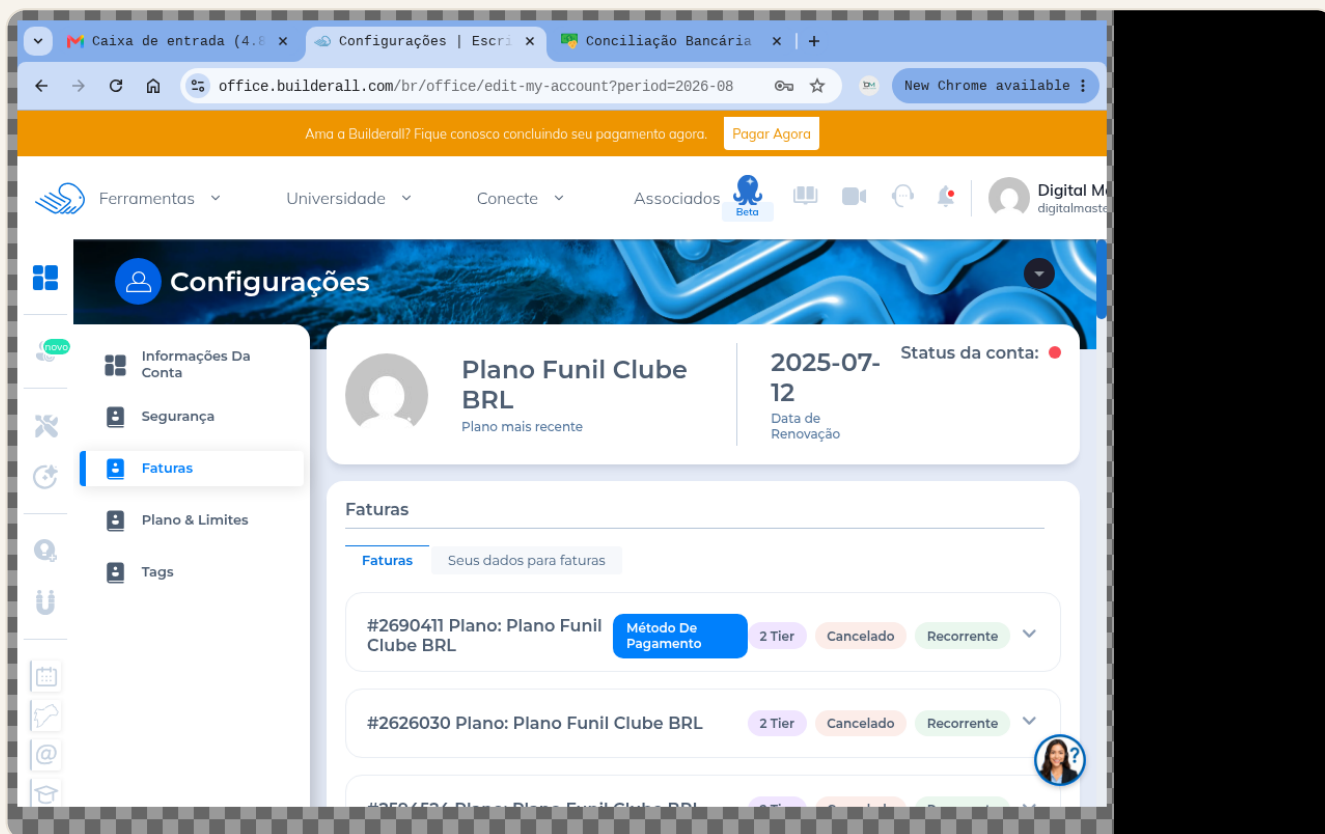
SRJ Batista & Visgueira LTDA · CNPJ 12.472.917/0001-78 · © Agência no Bolso · Powered by MAIA

III A referência: Builderall

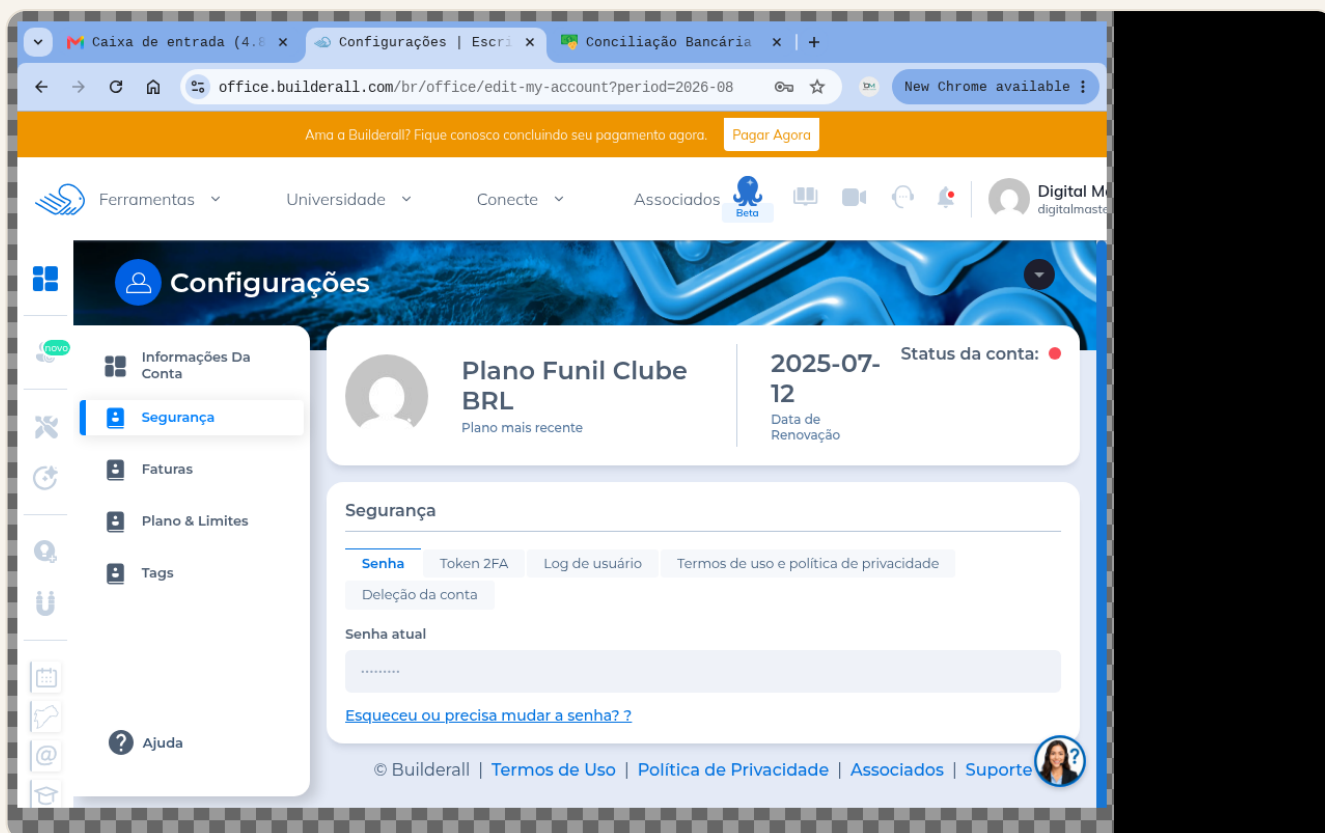
Capturas reais do Office logado da Builderall que serviram de mapa. Cada área externa foi traduzida para uma rota nossa, sem copiar layout — só a mecânica que funciona.



Builderall · Plano & Limites — o medidor consumo × teto que inspirou o /plano-limites.



Builderall · Faturas – histórico de cobranças e status, base do nosso /faturas.



Builderall · Segurança – Senha, 2FA, Log de usuário, Termos com aceite e Deleção da conta, base do nosso /conta.

ÁREA NA BUILDERALL	ROTA NO NOSSO PAINEL	REUSA / AMARRA EM
Informações da Conta / Segurança / Deleção / Aceite	/conta	Gerenciador de contas + aceite com datas
Conecte / Ferramentas	/catalogo	catálogo de skills + Cofre de Tokens
Faturas (recibo + NF)	/faturas	Asaas, tabela invoices
Ajuda (+ reunião)	/ajuda	suporte MAIA + agenda in-app
Plano & Limites	/plano-limites	monitor de infra + API Claude + licença
Universidade	/universidade	área de membros (:5095)
Tags	Cofre de Tokens	credenciais criptografadas
Associados (Beta)	/associados	indicação + área gated

IV Indicação & Associados

O motor que transforma cliente em canal de venda — um cadastro, dois papéis.

- **Um cadastro, dois papéis.** Todo cliente tem `is_partner`, `partner_id` (ex.: MAIA-00042), `sponsor_id`, `partner_since` e `partner_status`.
- **Link de indicação:** `painel.agencianobolso.com.br/r/MAIA-00042` grava cookie de 90 dias e pré-preenche o `sponsor` no checkout. A fonte da verdade é o `sponsor_id` no cadastro; sem `sponsor`, cai na 'casa' (Agência no Bolso).
- **Comissão (SIMPLIFICADA, máx. 2 níveis):** nível 1 sobre a mensalidade do indicado, nível 2 (override) menor sobre a rede do parceiro, recorrente enquanto a assinatura estiver ativa.
- **Dirigida por evento:** quando o Asaas confirma um pagamento, o sistema resolve o `sponsor`, credita N1 e, se houver, N2 — um evento, duas consequências (fatura + comissão).
- **Gate por `is_partner`:** parceiro vê o painel completo; não-parceiro vê tela de convite mostrando quem o indicou, nunca um 404.

A confirmar com Joel/Salatiel

- Percentual de comissão N1 e N2 (números nossos, não herdar os da Builderall).
- Vamos ter 2º nível/downline ou indicação flat de 1 nível? (recomendação: começar com 1 nível).
- Haverá taxa anual de associado? (recomendação: não, no início). Período de hold e valor mínimo de saque.

Ressalva jurídica → lucas-juridico

Enquadramento do modelo multinível: a comissão tem que decorrer exclusivamente da venda de produto/assinatura real, nunca do mero recrutamento, pra afastar caracterização de pirâmide.

V Faturas + Asaas + NF automática

- **Cobrança:** assinatura recorrente no Asaas (R\$597/mês), cobrança por ciclo (PIX/boleto/cartão).
- **Pagamento:** o Asaas dispara webhook (PAYMENT_RECEIVED / PAYMENT_CONFIRMED) para o painel.
- **Nota Fiscal automática:** o próprio Asaas emite a NFS-e ao confirmar o pagamento; o painel não emite NF — guarda o link/PDF.
- **Fatura no painel:** cada ciclo vira linha com competência, valor, status, forma de pagamento, comprovante e NF.
- **Idempotência** por `asaas_event_id` + reconciliação periódica pra pegar webhook perdido.

A confirmar

- Emissão de NF já habilitada na conta Asaas (dados fiscais da SRJ Batista & Visgueira, CNPJ 12.472.917/0001-78, regime NFS-e).
- Formas de pagamento aceitas e política de inadimplência (suspende acesso em quantos dias? pausa a comissão recorrente do sponsor?).

VI Cofre de Tokens / credenciais

Área onde o cliente cadastra os tokens/APIs que a MAIA precisa pra operar por ele (Instagram/Meta, e-mail, CRM, etc.). Um cofre por cliente, entradas tipadas por integração.

- **Criptografia em repouso** — segredo cifrado no banco (AES-256-GCM, chave-mestra em secret manager, nunca no código; ideal envelope encryption).
- **Nunca reexibe o valor** — mostra mascarado (sk-••••3f2a); permite só substituir, não ler de volta.
- **Escopo mínimo** orientado, **auditoria** de criação/rotação/uso e **testar conexão** (verde/vermelho).
- A MAIA lê a credencial descriptografada só em runtime, em memória, sem logar o valor.

Jurídico / LGPD → lucas-juridico

Termo de responsabilidade: o cliente autoriza a MAIA a agir em nome dele com essas credenciais; tratamento de dado sensível conforme a LGPD.

VII Governança

- **Admin aprovado pelo Salatiel:** o /admin subiu login-gated; vira oficial só após validação, quando as contas reais são criadas (Salatiel, Joel, Raquel).
- **Obra na madrugada:** dev pesado (features, deploy, migração) só das 00h às 06h; horário comercial é pra atender os sócios ao vivo. Handoff antes de qualquer projeto.
- **Roster de cobrança:** isentos (Maia Célia, Joel, Raquel, Maia Master) e pagantes R\$597 (VIA, Iarley, GCD); flag mensalidade paga|isento por cliente.
- **Jurídico/LGPD → lucas:** Termo de Uso, Política de Privacidade e Contrato de Associados são esqueletos [A VALIDAR JURÍDICO] antes de publicar.

VIII Roadmap por ondas

Ordem que gera valor operacional primeiro, diferencial estratégico depois, acabamento por último. Tudo roda na madrugada, após aprovação do Salatiel.

1

ONDA

Menu + Mobile/PWA

Menu de navegação, reorganização do conteúdo e experiência mobile com 'adicionar à tela de início' (A2HS). Dois vídeos-tutorial (iPhone + Android) legendados e narrados.

BASE DE TUDO – PRIORIDADE DO JOEL

2

ONDA

Faturas + Asaas + Cofre

Valor operacional imediato: cobrança recorrente, NF automática, faturas no painel e o cofre de credenciais criptografado.

DEPENDENTE DA API KEY DO ASAAS

3

ONDA

Plano & Limites + Central de Status

Dashboard de monitoramento (Claude, servidor, premium) e a central de status em tempo real com a nossa status page própria.

PUXA MÉTRICAS REAIS DA VPS + API ANTHROPIC

4

ONDA

Associados + Área gated

O diferencial estratégico: indicação com sponsor_id, comissão recorrente e a área de associados destravável por flag.

APÓS NÚMEROS DE COMISSÃO + JURÍDICO

5

ONDA

Universidade + Ajuda + Conta + Legais

Camada de acabamento e retenção: trilhas, agenda in-app, gerenciador de conta com termos/deleção e os documentos legais validados pelo Lucas.

LEGAIS EM PARALELO COM O JURÍDICO

IX Decisões desta sessão

O que foi discutido e fechado agora, além do que já estava mapeado: o visual dark aprovado, o controle de premium por pagamento, o bloqueio por inadimplência, os associados gated, o menu Saúde MAIA, a formalização por e-mail, o comissionamento do contador e o onboarding com contrato.

Visual, rodapé e navegação — aprovado

- **Estética dark premium aprovada:** grafite #0E0E11 + coral #F0603A + Plus Jakarta. Desktop com **menu lateral**, mobile com **barra inferior**. Construído numa **cópia de teste** (painel-teste.agencianobolso.com.br) pro Joel refinar sem tocar nos clientes reais; depois de aprovado, vai pro painel de todos na madrugada com backup.
- **Rodapé padrão em toda página** (estilo Builderall): linha **Termo de Uso | Política de Privacidade | Associados | Suporte** (Suporte já ligado; os demais ligam quando as páginas existirem) + linha da marca **AnB-MAIA · Agência no Bolso · MAIA** + rodapé legal **SRJ Batista & Visgueira LTDA · CNPJ 12.472.917/0001-78 · © Agência no Bolso · Powered by MAIA.**

Controle de PREMIUM por pagamento (mecânica) — modelo Netflix

Do contrato de licenciamento: **pagando = skills premium liberadas; parou = só o básico**. O fluxo amarra Asaas, painel, servidor de skills e a MAIA do cliente:

- **Asaas** avisa por webhook (pagou / atrasou) → **painel** liga/desliga o **interruptor de licença** do cliente → **servidor central de skills premium** valida a chave de licença do servidor do cliente via API → a **MAIA do cliente** passa a ter (ou não) as premium → o **painel** mostra o status.
- No painel: "**Skills Premium: Ativas · conectadas**" (verde) x "**Suspenso — regularize**" (vermelho + CTA). No catálogo, a premium aparece liberada ou com cadeado conforme o status.

Bloqueio por inadimplência — janela "Assinatura expirou"

PRAZO SEM PAGAR	COMPORTAMENTO	PREMIUM
7 dias	Janela de aviso aparece, mas o cliente PODE FECHAR e continuar usando.	Segue ativa
14 dias	Bloqueio TOTAL: a janela trava a tela e só some após o pagamento.	Desligadas — roda só o básico

- **Opções na janela:** **Reativar / Pagar agora + Abrir Ticket** (no lugar de "Alterar plano", que não temos — casa com o Suporte do rodapé), com aviso de que a conta inativa por muito tempo tem o conteúdo removido.
- 🕒 **A definir:** manter ou não o card "**Pausar conta**" (acesso limitado por um valor menor).

Associados GATED (botão sempre visível)

- **Visível pra todos** no menu (cria desejo). **Não-associado** (is_partner=false) → clica e abre **pop-up** "fale com quem te indicou pra entender a parceria" (não abre a página). **Associado** (is_partner=true) → abre a **página completa** (link de indicação, indicações/leads, ganhos). Joel é associado (sócio).
- **Árvore real hoje:** MAIA-GCD indica VÍIA e CRISTINA (padrinho dos dois); MAIA-JULIANA = associada, 0 indicações. Modelar por **sponsor_id**.

Menu "Saúde MAIA" + formalização por e-mail

- **Menu "Saúde MAIA"** (nome trocável — a alternativa era "Progresso de Implantação") com **acompanhamento em tempo real:** painel de saúde ao vivo (Claude / servidor / skills = operacional, como no mockup) + progresso da implantação. É o dashboard de saúde promovido a menu próprio; construir na staging após o Associados.
- **Formalização das etapas por e-mail:** o acompanhamento é dividido em etapas; ao **concluir cada uma**, marcar como feita no painel e disparar **e-mail formal** ao cliente confirmando a entrega (data + o que foi feito) = comprovante por escrito. O painel já tem etapas com flag **formalizado** (PUT /admin/progresso/{slug}); o disparo automático entra no build.

Comissionamento do contador (definições)

- Comissão **SEMPRE sobre o líquido** (após imposto), nunca sobre o bruto.
- Parceiro **obrigatoriamente PJ/MEI emitindo nota** (PF descartado).
- **Dois trilhos:** Setup (R\$25k) = comissão **FIXA, sem rede** · **Recorrência (R\$597) = rede em níveis, sobre o líquido**.
- Percentuais finais **pendentes** (simulação nova do contador). Multinível pesado foi desaconselhado.

- **Prontidão reforma tributária:** alíquota parametrizável por data (CBS/IBS 2027→2033); registrar o regime do parceiro (crédito); cláusula de reajuste tributário nos contratos (→ Lucas-jurídico).

Onboarding com contrato (DocuSeal)

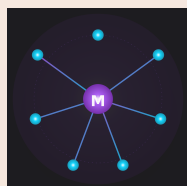
Parado — explorar depois

- Aprovado em conceito, execução adiada: venda fechada → libero e-mail de acesso → 1º login abre o **contrato no DocuSeal** → cliente preenche os dados → assina → os dados entram no cadastro do painel → libera o acesso. Um movimento = contrato assinado + cadastro + dados fiscais para NF.

Pendências que travam a construção

Aguardando

1. % finais da comissão (simulação do contador).
2. "Pausar conta" na janela de expiração: mantém ou não?
3. Certificado e-CNPJ A1 (Joel + contador) → libera a NF no Asaas.
4. Joel entra ou não no quadro societário (aditivo Simples).
5. Retorno do Joel na leitura deste PDF (ajustes consolidados).



Uma área. Cliente e parceiro. **Movida por IA.**

Do catálogo ao status, da fatura à indicação: o Painel MAIA reúne num só lugar tudo o que sustenta a relação com o cliente — e o transforma em canal de crescimento. Este documento é o mapa; os mockups são o destino.

SRJ BATISTA & VISGUEIRA LTDA • CNPJ 12.472.917/0001-78 • © 2026 Agência no Bolso • Powered by MAIA